APPALOOSA · PARTNER ACADEMYMAXSIME

CERTIFIED
PARTNER
SALES
FONDATION
NIVEAU 1

CERTIFICATION VÉRIFIÉE

Appaloosa Certified Sales Associate Niveau 1

DÉCERNÉ À

Alban

de Maxsime · certifié le 02/08/2026

Savoir pitcher Appaloosa, qualifier un prospect et positionner la proposition de valeur.

PUBLIC VISÉ
SDR, business developers, commerciaux juniors.

PRÉREQUIS
Aucun.

ÉVALUATION
QCM de 20 questions (seuil 80 %) + un pitch enregistré de 3 minutes évalué sur grille.

CRITÈRES D'OBTENTION
Réussite du QCM et validation du pitch.

VALIDITÉ
12 mois.

AVANTAGES PARTENAIRE
Badge numérique, kit de vente, référencement « Registered Reseller ».

Compétences visées

- Comprendre le problème résolu (distribution d'apps privées, MAM/MDM) et le marché
- Maîtriser le pitch et la proposition de valeur d'Appaloosa
- Identifier les personas et cas d'usage (BYOD, terrain, retail, santé…)
- Qualifier une opportunité avec les bases de BANT/MEDDIC
- Positionner Appaloosa face aux alternatives (stores publics, MDM lourds)

Modules

- Le marché de la mobilité d'entreprise & la douleur client
- Présentation produit & proposition de valeur
- Personas, cas d'usage & secteurs verticaux
- Pitch & elevator pitch
- Qualification d'opportunité (fondamentaux)

Vérification : https://partners.appaloosa.io/cert/329e003f-a8ee-4ce4-bbe7-b9d4cb5dcf43

© 2026 OB2J SAS · Appaloosa.io